



### Projekt-kooperationen

Sie haben ganz andere Ideen oder Wünsche, für die es bisher noch keine passenden Lösungen gibt? - Wir sind der richtige Ansprechpartner, wenn es um die Realisierung von Projekten oder Geschäftsmodellen im Bereich innovativer ITK Lösungen geht.

**Sprechen Sie uns an!**



reventix GmbH  
Lützowstr 106  
10785 Berlin

Telefon: +49 (0) 30 346 466 100  
Telefax: +49 (0) 30 346 466 101

Email: partner@reventix.de  
Internet: www.reventix.de  
www.sipbase.de

Service Nummern

Webtelefonie

# Partnerschaft

gemeinsam Synergien nutzen

Faxdienste

virtuelle Telefonanlage

Konferenzlösungen

VoIP Telefonanschluss



# Gemeinsam zum Erfolg - werden Sie Partner von reventix.

## Welche Vorteile bietet Ihnen die Partnerschaft?

Das ist die wichtigste Frage und einfach zu beantworten:

- > Erweiterung Ihres Lösungsportfolios
- > Beraten Sie Ihre Kunden in der Nutzung neuer innovativer Kommunikationslösungen.
- > Nutzen Sie das Know-How von reventix für Ihre Projekte.
- > Vermarkten Sie reventix-Produkte unter Ihrem Namen.
- > Bestimmen Sie Ihre Endkundenpreise selbst.
- > Erstellen Sie eigene Portalseiten mit VoIP Produkten.
- > Steigern Sie den Umsatz durch den Verkauf von benötigter Hard- und Software.
- > Steigern Sie den Umsatz durch eigene Serviceleistungen.
- > Schließen Sie mit Ihren Kunden eigene Serviceverträge ab.
- > Verdienen Sie an Telefonminuten mit.

> **Fazit: zusätzliche Einnahmen** durch neue Lösungsangebote.

## Welche Möglichkeiten einer Zusammenarbeit gibt es?

Wir bieten Ihnen zwei Modelle einer Zusammenarbeit an :

### 1) Die Vermittlung von Kunden auf Basis von Provisionen (Servicepartner)

Als Servicepartner bleiben Sie erster Ansprechpartner für ihre Kunden. Wir stehen Ihnen und Ihren Kunden zusätzlich zur Seite.  
Sichern Sie sich dauerhafte monatliche Einnahmen. (Airtime-Provisionen)

### 2) Reselling unserer Produkte mit Ihren Preismodellen (Whitelabel)

Beim Whitelabel wird Ihr Kunde ausschließlich durch Sie beraten und betreut. Sie übernehmen den Vertrieb und das Marketing, so als ob es Ihr eigenes Produkt ist. Wir stehen Ihnen dabei als kompetenter Ansprechpartner zur Seite. Dieses Modell empfehlen wir Netzbetreibern oder Unternehmen, die Voice-over-IP als eines Ihrer Kernprodukte anbieten möchten.

## Partnerschaftsmodelle

	Servicepartner		Whitelabel	
	Partner	reventix	Partner	reventix
Akquisition	✓	✓	✓	
Verkaufsgespräch und Beratung	✓		✓	
Verkauf von Endgeräten	✓		✓	
Setup und Einrichtung vor Ort	✓		✓	
1 <sup>st</sup> Level Support	✓		✓	
Rechnungslegung		✓	✓	(✓)
Inkasso		✓	✓	
Vertragspartner des Endkunden		✓	✓	

## Faire und Transparente Partnerschaft

Als Partner bieten wir Ihnen:

- > Keine Mindestabnahme
- > Keine Zielvereinbarung oder Forecastverpflichtung
- > Keine künstlichen Abstufungen (SILBER, GOLD, etc.)
- > Kostenloser technischen Partnersupport per Email und Partnerhotline.
- > Bei komplexen Lösungen stehen wir Ihnen gerne auch persönlich zur Seite.
- > Weitergabe von Leads bei Anfragen aus Ihrer Region.
- > Auf Wunsch erhalten Sie vorgefertigte Datenblätter, Leistungsbeschreibungen.
- > Zu allen Produkten erhalten Sie Testversionen.
- > Bei Bedarf können Sie an unseren Schulungen teilnehmen.